

## CONTRATTO DI RICERCA E SVILUPPO

### TRA

Il professionista Ing. Alessandro Sterbini nato a Palestrina (RM) il 01/10/1984, C.F. STRLSN84R01G274D residente a in Via San Francesco D'Assisi 120 – 00035 – Olevano Romano (RM) P. IVA 11319771009, di seguito denominato "Commissionario"

### E

l'impresa REM S.r.l., con sede legale in Via Ferruccia 16/A cap 03010 Comune Patrica, C.F. e P.IVA 02240470605 iscritta al Registro delle Imprese di Frosinone nr. 1389995 rappresentata dal legale rappresentante Adele Pace - di seguito denominata "Impresa committente";

*congiuntamente denominati "le Parti".*

#### Premesso che:

- L'Ing. Alessandro Sterbini ha competenze ed esperienza per sviluppare progetti di Ricerca e Sviluppo;
- L'Ing. Alessandro Sterbini ha già progettato e implementato numerosi progetti di sviluppo di soluzioni innovative ad alto contenuto tecnologico, così come riportato nel Curriculum Vitae allegato (allegato 1);
- La REM S.r.l. sta sviluppando un progetto di Ricerca e Sviluppo denominato: "*Studio, progettazione e sviluppo software applicato a macchine automatizzate per produzione volti alla automatizzazione dei processi*".

con la presente scrittura privata si conviene e si stipula quanto segue:

#### **Art. 1 Oggetto del contratto**

Ricerca commissionata dalla REM S.r.l. da realizzarsi presso la sede legale/operativa del committente sita in Via Ferruccia 16/A – CAP 03010 – Comune di Patrica (FR). Le attività oggetto del presente contratto riguarderanno:

- Studio analisi dati riguardanti le prestazioni del nuovo processo.

#### **Art. 2 Durata**

Il presente contratto avrà la durata di 7 mesi a decorrere dalla data di sottoscrizione dello stesso e quindi termina entro il 31 dicembre 2015

#### **Art. 3 Impegno economico**

L'importo contrattuale a carico del commissionario come corrispettivo per l'esecuzione delle attività di ricerca e sviluppo cui all'Art. 1 è stabilito in € 2.500,00 (duemilacinquecento euro/00) oltre a IVA di legge se prevista.

#### **Art. 4 Modalità di consegna dei risultati, rapporti tecnici e relazioni**

Il Commissionario trasmetterà all'Impresa committente i risultati finali raggiunti (relazioni finale) in sede di consegna della fattura di saldo finale delle attività.

#### **Art. 5 Condizioni economiche**

L'Impresa Committente verserà al Commissionario l'importo di cui all'art. 3, a seguito della regolare presentazione ed accettazione delle relazioni tecniche previste dall'art.4. Il pagamento potrà avvenire, una volta verificati i risultati correttamente ottenuti, anche in più rate, entro 150 gg dalla data di emissione della fattura. Resta inteso che non potrà essere opposta al committente alcuna responsabilità non direttamente riconducibile all'operato eseguito.

#### **Art. 6 Proprietà, utilizzazione e pubblicazione dei risultati**

##### **➤ Proprietà dei risultati - Titolarità dell'Impresa**

I risultati ottenuti nell'ambito delle attività specificate all'Articolo 1 saranno di proprietà dell'Impresa committente, la quale ne potrà disporre liberamente.

#### **Art. 7 Diritti di accesso alle conoscenze**

Ciascuna Parte resta titolare dei diritti di proprietà industriale ed intellettuale relativi:

- al proprio "background", intendendosi con questo termine tutte le conoscenze e le informazioni sviluppate e/o detenute a qualsiasi titolo autonomamente da ciascuna delle Parti antecedentemente alla stipula del presente contratto;
- al proprio "sideground", intendendosi con questo termine tutte le conoscenze sviluppate e i risultati conseguiti da ciascuna delle Parti durante lo svolgimento delle attività, ma al di fuori ed indipendentemente dalle stesse, anche se attinenti al medesimo campo scientifico.

#### **Art. 8 Trattamento dei dati personali**

Le Parti dichiarano reciprocamente di essere informate (e, per quanto di ragione, espressamente acconsentire) che i "dati personali" forniti, anche verbalmente, per l'attività precontrattuale o comunque raccolti in conseguenza e nel corso dell'esecuzione del presente contratto, vengano trattati esclusivamente per le finalità del contratto. Le Parti dichiarano infine di essere informate sui diritti sanciti dall'art. 13 del D.Lgs. 196 del 30 giugno 2003 e s.m.i.

Allegati:

Allegato 1: Curriculum Vitae Dott. Alessandro Sterbini

PER IL COMMISSIONARIO

*il Professionista*

Patrica, 30/05/2015

PER L'IMPRESA COMMITTENTE

*Il Legale rappresentante*



**Europass  
Curriculum Vitae**

**Informazioni personali**

Nome / Cognome **Alessandro Sterbini**  
Indirizzo Viale San Francesco d'Assisi, 120, Olevano Romano (RM), 00035, Italia  
Cellulare +39 3337211220  
E-mail [sterbini.ale@gmail.com](mailto:sterbini.ale@gmail.com)  
Nazionalità Italiana  
Luogo e data di nascita Palestrina (Rm) il 01/10/1984  
Sesso Maschile  
Codice Fiscale STRLSN84R01G274D

**Esperienze lavorative**

Data Dal 2011 ad oggi  
Azienda EuroConsulting S.r.l. società di consulenza e direzione aziendale  
Descrizione Competenze sviluppate nell'analisi dei processi strategici aziendali con seguente progettazione e realizzazioni di soluzioni innovative di processo e prodotto per migliorare le performance aziendale. Esperienza nella gestione di progetti innovativi per le PMI. Applicazione metodologia BPR per la riprogettazione dei processi.  
Competenze sviluppate nel controllo di gestione, applicato con l'implementazione di KPI strutturati ad hoc per monitorare l'efficacia e l'efficienza delle aziende. Sviluppo di sistemi di Business Intelligence di valutazione delle performance delle PMI.  
Sviluppo di progetti di finanza agevolata sia per ristrutturazioni aziendali che per l'accesso a fondi strutturali, e rendicontazione. Piani di Qualità.  
Predisposizione ed analisi di numerosi Business Plan soprattutto per start up.  
Analisi di alcune potenziali reti d'impresa, individuazioni delle potenziali sinergie tra aziende e predisposizione del programma di rete.  
Web marketing;  
Promotion plan e Ricerche di mercato;  
Predisposizione di studi di fattibilità e business plan;  
Sviluppo progetti ICT e rilevazione/gestione dataset;  
Ridefinizione processi organizzativi e gestionali per PMI;  
Analisi e modellizzazione aggregazione e pubblicazione dataset;  
Ricerca e innovazione di prodotto e processo; Analisi processi e performance di produzione di impianti industriali.  
Marketing Aziendale, Territoriale ed Istituzionale.  
Sviluppo di piattaforme informatiche in ottica di ottimizzazione e innovazione dei processi d'impresa. Progettazione e sviluppo del codice informatico per la realizzazione informatica sia lato server (php, MySQL) che lato Client (html, javascript).

Data	Da settembre 2012 a Febbraio 2013
Ente	Consorzio Sviluppo e Form@zione – Consorzio Interdisciplinare per la Formazione allo Sviluppo – Via Sergio Foti, 41 – Roma
Descrizione	Attività di consulenza per: <ul style="list-style-type: none"> <li>- la valutazione di progetti di ricerca attiva del lavoro ed auto-impresa;</li> <li>- valutazione di “business idea” e orientamento all’auto-imprenditorialità, sviluppando analisi di mercato e analisi SWOT e relativi piani di marketing e piani industriali per la fase di start up aziendale. Redazione e valutazione di “business plan”;</li> <li>- assistenza tecnica alle imprese per l’accesso ai dispositivi incentivanti che agevolano lo sviluppo di mercato, l’innovazione, la ricerca e l’occupazione;</li> <li>- assistenza tecnica per la fase di avvio di specifiche attività imprenditoriali o di lavoro autonomo.</li> </ul>
Data	Da maggio 2011 a luglio 2011
Organizzazione	AroundDoc
Descrizione	Studio e realizzazione di un “business plan” con relativo Piano di marketing strategico per una potenziale start-up la quale aveva lo scopo di implementare soluzioni tecnologiche in campo medico (monitoraggio remoto e diagnostica). Il progetto è stato realizzato in collaborazione con un ingegnere informatico, un economista e uno studente di medicina.
<b>Educazione</b>	
Periodo	2010-2012
Titolo di studio	Laurea Specialistica in <b>Ingegneria Gestionale</b>
Argomenti principali	Gestione aziendale, analisi finanziaria dell’impresa, analisi dei mercati finanziari, gestione degli impianti industriali, logistica, ottimizzazione, marketing, gestione delle risorse umane e sistemi informativi aziendali.
Nome e tipo dell’istituzione	“Sapienza” Università di Roma
Stato	Concluso
Argomenti di tesi	Gestione aziendale e marketing strategico
Voto	101/110
Data	2004-2008
Titolo di studio	Laurea in Ingegneria Gestionale
Argomenti principali	Gestione aziendale, finanza, ottimizzazione e informatica.
Nome e tipo dell’istituzione	“Sapienza” Università di Roma
Stato	Concluso
Argomenti di tesi	Ricerca operativa/ottimizzazione
Voto	100/110
Data	2003
Titolo di studio	Diploma Scientifico

Nome e tipo dell'istituzione	Liceo "Renato Cartesio" di Olevano Romano (Roma)
Stato	Concluso
Voto	95/100
<b>Formazione</b>	
Data	Da aprile 2011 a giugno 2011
Nome dell'organizzazione	InnovActionLab
Descrizione	Ho partecipato ad un corso sull'innovazione promosso dalle cinque maggiori università di Roma, superando una selezione per 100 studenti. Le tematiche principali del corso sono state: team building & dynamics, business planning & pitching, trend dei mercati e business models. Lo scopo finale del corso è stato quello di valutare e sfruttare il potenziale innovativo di un'idea e come tale potenziale possa essere presentato agli investitori privati, alle aziende alle istituzioni e portato nella società.
Data	Da ottobre 2010 a giugno 2011
Nome dell'organizzazione	British School di Roma
Descrizione	Ho frequentato un corso di lingua inglese conseguendo una preparazione per il livello "upper-intermediate" superando con merito l'esame finale della scuola e l'esame internazionale della "University of Cambridge".
Data	Anno 2013
Descrizione	Ho partecipato a più seminari e corsi formativi, in particolare: 01/02/2013: Seminario: Insieme per Vincere con le Reti d'Impresa (Organizzato da CCIAA di Frosinone). 09/05/2013: Seminario: Management e certificazione: valori per le reti d'impresa (Organizzato da RetImpresa). 30/07/2013: Corso di rendicontazione: Microinnovazione - Guida ai principi generali della rendicontazione e modalità (Organizzato da F.I.L.A.S. S.p.A.). 16/09/2013: Seminario: Finanza agevolata a favore delle start up (Organizzato da Bic Lazio S.p.A.). 19/09/2013: Workshop: Elementi di Europrogettazione (Organizzato da Europe Direct Lazio). 02/12/2013: Corso: La partecipazione delle reti alle gare di appalto.
<b>Lingue</b>	
Lingua madre	Italiano
Prima lingua	Inglese
Lettura	Buono
Scrittura	Buono
Conversazione	Buono

Seconda lingua	Francese
Lettura	Scolastico
Scrittura	Scolastico
Conversazione	Scolastico
<b>Informazioni aggiuntive</b>	
Caratteristiche sociali	Sono caratterizzato da ottime doti di comunicazione, capacità di lavorare in team, spirito di iniziativa, flessibilità, capacità di analisi e attitudine al problem solving.
Competenze	Ho sviluppato competenze di gestione aziendale, finanza, gestione della qualità, ottimizzazione, gestione degli impianti, logistica, marketing e informatica. Capacità di intrattenere relazioni con organi istituzionali.
Competenze tecniche	Tecniche di valutazione degli investimenti, mappature dei processi e indicatori chiavi di performance, analisi SWOT, analisi della varianza (ANOVA), simulazione, analisi "six sigma". Realizzazione di studi di fattibilità (business plan e marketing plan) ed analisi di mercato per nuove ed esistenti aziende appartenenti al settore industriale, agricolo ed artigianale.
Competenze informatiche	Windows (Office suite) PHP SQL Server HTML CSS Java Matlab
Hobby	Sport, ho praticato pallavolo a livello agonistico dal 2002 al 2009 disputando campionati regionali. Mi piace la musica melodica ed il giardinaggio.
Patente di guida	Pubblica e privata.

Il sottoscritto autorizza al trattamento dei dati personali secondo quanto previsto dal D. Lgs. 196/2003.

Olevano Romano li 23/04/2015

Ing. Alessandro Sterbini

